



## Stefan Gliesche

Jahrgang 1975

„Ich entwickle Ihre Mitarbeiter zu teamorientierten Verkaufsprofis mit Motivation und Persönlichkeit!“

### Wer bin ich?

Meinen Einstieg in die Mobilfunkbranche habe ich als Markenfachverkäufer für o2 in einem MediaMarkt gefunden. Der Branche bin ich seither treu geblieben: Nach der Arbeit im Verkauf erhielt ich die Möglichkeit, als Coach Verkäuferkollegen bei der Weiterentwicklung zu unterstützen. Es folgten Trainings und Workshops in der Verkäuferausbildung, Mitarbeit im Vertriebsentwicklungsprogramm Energize bei einem großen Netzbetreiber und die Leitung des unternehmenseigenen Fachkompetenzcenters mit Schwerpunkten auf telefonischen Coachings und eLearning.

2008 habe ich mich dann selbständig gemacht: ganz klar wieder mit der Mobilfunkbranche im Visier.

### Ausbildung

Verkäuferausbildung bei PACT Training München  
Trainer- und Coachingausbildung bei PACT Training München  
Ausbildung zum Management-Trainer bei TAM Trainerakademie / Helmut Fuchs  
Zertifizierung zum BDVT geprüften Trainer und Berater  
Autorisierter Motivberater für die Motivstrukturanalyse

### Trainerausbildung

Ab 2002 erste Coachings für Verkäuferkollegen. Im Anschluss praxisbegleitende Trainer- und Coachingausbildung, mit Abschlussseminar "Lead Trainer".

Trainerausbildung bei Helmut Fuchs erfolgreich abgeschlossen; vom BDVT zertifiziert.

### Berufserfahrung

Mit bis zu 250 Trainingstagen im Jahr, vorwiegend für Verkäufer und Vertriebspartner von o2, habe ich in den letzten Jahren einen reichen Erfahrungsschatz an Lösungswegen und Praxisbeispielen gesammelt.

### Kundenstimmen

Teilnehmer heben in Ihrem Feedback besonders meine Wertschätzung ihnen gegenüber hervor und bedanken sich für das an ihren Bedürfnissen ausgerichtete Training.

Auftraggeber heben die in Testkäufen überprüfte Umsetzungstreue sowie die Nachhaltigkeit der Veränderung hervor.